



ce consulting
empresarial

EL VALOR DEL ASESORAMIENTO EN TIEMPOS DE CRISIS

En el actual contexto económico, la pyme es más consciente que nunca de la necesidad de un asesoramiento integral en su negocio. El empresario no sólo necesita un asesor que le haga cumplir con las obligaciones y compromisos fiscales, laborales o mercantiles: el asesor debe ir más allá y anticipar propuestas de soluciones, desde financieras a jurídicas.

Pero este asesoramiento integral, efectivo y a tiempo sólo es posible con el respaldo de un equipo asesor próximo, multidisciplinar, innovador y cualificado. Estos han sido los valores que desde 1989 han marcado la relación de Ce Consulting Empresarial con el cliente. Hemos charlado con Luis Jorge González Bernal, Director de Ce Consulting en Donostia, sobre la pyme y el sector del asesoramiento a empresa:

Ce Consulting Empresarial es una firma de asesoramiento de gran tamaño ¿Cómo puede estar próximo a la pyme?

Desde sus orígenes se creyó necesario tener un importante tamaño para contar con los mayores recursos posibles para el cliente. Pero la diferencia es el modelo de crecimiento, basado en delegaciones cercanas al cliente.

¿Cuál es el tipo de cliente de CE Consulting Empresarial?

Nuestra estructura y procesos de trabajo nos permite ofrecer servicios adaptados a las necesidades de todo tipo de empresas, desde empresarios autónomos y micropymes hasta compañías de gran tamaño.

¿Qué puede aportar el despacho asesor al empresario en esta época de crisis?

El empresario ha levantado un negocio y lo conoce como nadie. Pero ahora debe optimizar todos los recursos disponibles para poder superar e incluso salir reforzado de la crisis y, por tanto, profesionalizar la empresa. Pero esto implica profesionalizar también las áreas internas: financiera, tesorería, administración, comercial, recursos humanos, etc. Y esto es precisamente lo que le puede aportar un despacho asesor integral: poder disponer de un contable, administrativo, abogado, o director financiero dentro de su empresa.

Estamos hablando de algo más que un asesoramiento tradicional. De dirección financiera o comercial, pero ¿esto es para las pymes?

Precisamente es quien más necesita este servicio. La gran empresa ya dispone en su organigrama de profesionales que le diseñen el presupuesto anual, el plan de tesorería, las acciones comerciales o negocien con los bancos. Pero en las pymes suele ser sobre el gerente donde recaen todas estas funciones, ya que no puede contratar a un profesional para cada función y lo que quizá no conocen es que, con los costes salariales de un administrativo, un despacho puede realizarle muchas de las funciones de dirección de la empresa contando con un especialista en cada área.

¿Hasta dónde alcanza, entonces, el abanico de servicios de Ce Consulting Empresarial?

No tenemos que olvidar que nuestra labor es asesorar a la empresa, y esa necesidad de asesoramiento puede aparecer en cualquier área, no solo en la fiscal o laboral. El nuestro es un modelo de compromiso y profesionalidad aplicable a todas las áreas legales, económicas y de gestión. Por tanto, nuestros servicios van desde el asesoramiento fiscal, contable y laboral hasta los jurídicos y de consultoría de negocio. De todas formas, en muchas ocasiones el empresario no conoce que hay posibilidades de resolver una necesidad que le surge y no acude a su asesor. Por tanto, lo mejor que puede hacer es transmitirnos sus inquietudes y nosotros transformarlas en soluciones.

¿Cuáles son las apuestas de Ce Consulting Empresarial para 2010?

En primer lugar, seguir apoyando con todos nuestros recursos a la pyme, tanto con nuestras soluciones de asesoramiento como defendiéndola en los foros que los que participamos. Y en cuanto al grupo, seguir con nuestro crecimiento centrado en Euskadi a través de la recién creada oficina central y el desarrollo internacional.

“Ser más grandes nos hace estar más cerca”

Uno de los grandes retos de las asesorías, consultorías y despachos profesionales ha sido la necesidad de crecer sin perder la proximidad con el cliente.

Desde su nacimiento en 1989, CE Consulting Empresarial creyó en el crecimiento horizontal a través de oficinas delegadas.

Hoy, las más de 100 oficinas delegadas pueden asesorar al cliente con flexibilidad y proximidad, con la ventaja de contar con la estructura, abanico de servicios, innovación y conocimiento de uno de los mayores grupos de asesoramiento en España.

Nuestros más de 14.000 clientes son asesorados por más de 600 personas agrupadas en 100 oficinas delegadas y cuatro oficinas centrales: Madrid, Barcelona, Valencia y, desde este año, Donostia, central que, además de asesorar al cliente, se responsabilizará de la cobertura a las delegaciones existentes en País Vasco y Navarra.

ce consulting
empresarial

ce consulting
fiscal

ce consulting
laboral

ce consulting
abogados

ce consulting
recursos humanos

ce consulting
corporativa

ce consulting
tributario

www.ceconsulting.es